



# Mastergeneration

## Intensive Master **LEADERSHIP E GESTIONE DEL TEAM**

### Introduzione

In momenti di sfide economiche e finanziarie, per le aziende è sempre più difficile conservare la propria competitività sul mercato.

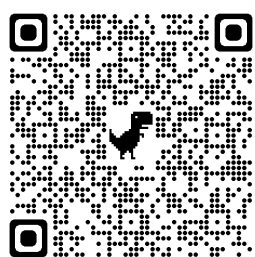
Un bravo **leader** può fare la differenza!

Investire sul fattore umano e sull'implementazione delle soft skill è la premessa di una strategia che permette di motivare e coinvolgere tutto il team di lavoro.

La MasterGeneration offre l'Intensive Master in Leadership e Gestione del Team, strutturato per

potenziare le tue **capacità di leadership** e imparare a comunicare in modo efficace utilizzando la narrazione e lo storytelling.

Frequentando l'Intensive Master conoscerai come presentare in pubblico, in presenza e via web. Svilupperai le capacità di **gestione del team** e come comunicare col gruppo di lavoro per ottenere migliori performance e consenso. Scoprirai, inoltre, come far **crescere** e comunicare il tuo **brand personale**.



**Inquadra il  
QR Code e  
scopri  
come  
iscriverti!**

**"Cum Laude"  
eMagister per  
l'alto numero  
di recensioni  
positive.**



# Percorso didattico

Il **programma** è composto da dieci lezioni frontali in diretta streaming (erogate attraverso la piattaforma Zoom) e da un **test di valutazione** delle competenze in uscita.

Per favorire il processo di apprendimento avrai a disposizione il materiale didattico curato dai Docenti (scaricabile online a inizio dell'Intensive Master) e la possibilità di riguardare i video delle lezioni nei sette giorni successivi alla data di svolgimento.

Al termine del Master verrà rilasciato l'**Attestato di Partecipazione** a coloro che avranno frequentato almeno il 75% delle ore. L'Attestato costituisce un titolo nei rapporti lavorativi che dimostra le specifiche competenze acquisite e l'effettiva frequentazione.



- ▶ Leadership
- ▶ La gestione del fattore umano
- ▶ Risorse umane e gestione del team
- ▶ Metodi e strumenti di gestione del team
- ▶ Gestire le crisi e i conflitti nel team
- ▶ Leader Speaking
- ▶ Tecniche di leader speaking e gestione del pubblico
- ▶ Leader a distanza
- ▶ Sviluppo del brand individuale
- ▶ Check up del posizionamento attuale e creazione di un piano di crescita
- ▶ Test di valutazione delle competenze

## Alcuni dei nostri Docenti:

### **Gaetano Ranieri**

Coach con esperienza ventennale in aziende leader di mercato e Project Manager per lo sviluppo di attività di e-commerce B2B. Si è occupato di Direzione Commerciale e Marketing rete vendita e rete ispettiva in primarie aziende leader mercato Italia, con esclusiva di marchi internazionali e nazionali.

### **Mauro Ristè**

Vice Presidente presso la sede di Roma dell'Associazione di categoria che tutela gli Agenti di Commercio "USARCI Nazionale" e per la Regione Marche. Esperto in materia di Vendita e Marketing nonché di formazione delle reti vendita. È, inoltre, firmatario degli Accordi Economici Collettivi di settore del 2002 tra le Associazioni degli Agenti e quelle delle Mandanti.

### **Anna Masturzo**

Manager, Consulente e Docente lavora da molti anni nel campo del marketing applicato. È stata docente ai corsi di specializzazione presso l'Università di Milano e di Novara. Collabora con diverse Società di Consulenza ed è Docente di "Project Management" e "Caos Management" in primarie scuole di formazione.

**Inquadra il QR Code e scopri le  
modalità di iscrizione!**



**MasterGeneration è un marchio Blue Bee Group  
(Ente Accreditato per la Formazione Superiore,  
Continua e Obbligo Formativo)**

---

## **Contatti**

Tel. 071 2362837  
info@mastergeneration.it  
Via Sandro Totti, 9/C  
AN Ancona 60131